



pi.co
WELLNESS

CorsiFormazione

2012




PILASTRI
corso di formazione manageriale e
master in luxury spa management

Calendario corsi 2012

GIORNO	GENNAIO	LUOGO
Lunedì 9	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	IN SEDE + MARCHE+PUGLIA
Mercoledì 11 e Giovedì 12	COMUNICARE CON SUCCESSO: COME CONQUISTARE NUOVI CLIENTI	IN SEDE
Lunedì 16 e Martedì 17	L'ECCELLENZA NEL WELCOME SERVICE: COME OFFRIRE VALORE AI PROPRI CLIENTI FACENDOLI SENTIRE PROTAGONISTI	IN SEDE
Domenica 22 e Lunedì 23	SPA MANAGER IN HOTEL: DIRIGERE CON SUCCESSO	MARCHE
Martedì 24	DIVENTARE LEADER: COSTRUIRE UN TEAM OLISTICO DI SUCCESSO	IN SEDE
Mercoledì 25, Giovedì 26, Venerdì 27	CLUB MANAGER IN FITNESS SPA: DIRIGERE CON SUCCESSO	IN SEDE
Venerdì 27	CROSS-SELLING IN FITNESS SPA: VENDERE IN MODO OLISTICO	IN SEDE
Domenica 29 e Lunedì 30	I PRIMI 100 GIORNI DA SPA MANAGER: COSA FARE PER AVERE SUCCESSO IN QUESTO RUOLO SFIDANTE E ALTAMENTE COMPETITIVO	ROMA
GIORNO	FEBBRAIO	LUOGO
Lunedì 6	CROSS-SELLING IN HAIR SPA: VENDERE IN MODO OLISTICO	IN SEDE
Domenica 12 e Lunedì 13	L'ECCELLENZA NEL WELCOME SERVICE: COME OFFRIRE VALORE AI PROPRI CLIENTI FACENDOLI SENTIRE PROTAGONISTI	PUGLIA
Domenica 19 e Lunedì 20	SPA MANAGER IN HOTEL: DIRIGERE CON SUCCESSO	TOSCANA
Lunedì 20, Martedì 21, Mercoledì 22	SPA MANAGER: DIRIGERE CON SUCCESSO	IN SEDE
Lunedì 27	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	IN SEDE + ROMA+TOSCANA
GIORNO	MARZO	LUOGO
Lunedì 5	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	PUGLIA+ LIGURIA+MARCHE
Martedì 6, Mercoledì 7, Giovedì 8	CLUB MANAGER IN FITNESS SPA: DIRIGERE CON SUCCESSO	IN SEDE
Giovedì 8	CROSS-SELLING IN FITNESS SPA: VENDERE IN MODO OLISTICO	IN SEDE
Domenica 11 e Lunedì 12	L'ECCELLENZA NEL WELCOME SERVICE: COME OFFRIRE VALORE AI PROPRI CLIENTI FACENDOLI SENTIRE PROTAGONISTI	MARCHE
Martedì 14	DIVENTARE LEADER: COSTRUIRE UN TEAM OLISTICO DI SUCCESSO	IN SEDE
Domenica 18 e Lunedì 19	SPA MANAGER IN HOTEL: DIRIGERE CON SUCCESSO	NAPOLI
Lunedì 19 e Martedì 20	COMUNICARE CON SUCCESSO: COME CONQUISTARE NUOVI CLIENTI	ROMA
Domenica 25 e Lunedì 26	I PRIMI 100 GIORNI DA SPA MANAGER: COSA FARE PER AVERE SUCCESSO IN QUESTO RUOLO SFIDANTE E ALTAMENTE COMPETITIVO	IN SEDE
GIORNO	APRILE	LUOGO
Domenica 15 e Lunedì 16	L'ECCELLENZA NEL WELCOME SERVICE: COME OFFRIRE VALORE AI PROPRI CLIENTI FACENDOLI SENTIRE PROTAGONISTI	TOSCANA
Lunedì 16, Martedì 17, Mercoledì 18	SPA MANAGER: DIRIGERE CON SUCCESSO	IN SEDE

GIORNO	APRILE	LUOGO
Domenica 22 e Lunedì 23	SPA MANAGER IN HOTEL: DIRIGERE CON SUCCESSO	LIGURIA
Lunedì 23	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	ROMA
Domenica 29 e Lunedì 30	I PRIMI 100 GIORNI DA SPA MANAGER: COSA FARE PER AVERE SUCCESSO IN QUESTO RUOLO SFIDANTE E ALTAMENTE COMPETITIVO	MARCHE
GIORNO	MAGGIO	LUOGO
Lunedì 7	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	ROMA+ TOSCANA
Domenica 13 e Lunedì 14	L'ECCELLENZA NEL WELCOME SERVICE: COME OFFRIRE VALORE AI PROPRI CLIENTI FACENDOLI SENTIRE PROTAGONISTI	LIGURIA
Martedì 15, Mercoledì 16, Giovedì 17	CLUB MANAGER IN FITNESS SPA: DIRIGERE CON SUCCESSO	BERGAMO
Giovedì 17	CROSS-SELLING IN FITNESS SPA: VENDERE IN MODO OLISTICO	BERGAMO
Domenica 20 e Lunedì 21	SPA MANAGER IN HOTEL: DIRIGERE CON SUCCESSO	PUGLIA
Domenica 21, Lunedì 22, Martedì 23	SPA MANAGER: DIRIGERE CON SUCCESSO	IN SEDE
GIORNO	GIUGNO	LUOGO
Domenica 3, Lunedì 4, Martedì 5	SPA MANAGER: DIRIGERE CON SUCCESSO	MARCHE
Lunedì 11	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	IN SEDE + PUGLIA
Domenica 17 e Lunedì 18	COMUNICARE CON SUCCESSO: COME CONQUISTARE NUOVI CLIENTI	VENETO
GIORNO	LUGLIO	LUOGO
Lunedì 9	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	MARCHE + LIGURIA
Domenica 29 e Lunedì 30	L'ECCELLENZA NEL WELCOME SERVICE: COME OFFRIRE VALORE AI PROPRI CLIENTI FACENDOLI SENTIRE PROTAGONISTI	VENETO
Domenica 29 e Lunedì 30	I PRIMI 100 GIORNI DA SPA MANAGER: COSA FARE PER AVERE SUCCESSO IN QUESTO RUOLO SFIDANTE E ALTAMENTE COMPETITIVO	IN SEDE
da Domenica 29 Luglio a Domenica 5 Agosto	MASTER IN SPA MANAGEMENT: DIRIGERE CON SUCCESSO	IN SEDE
Martedì 31	DIVENTARE LEADER: COSTRUIRE UN TEAM OLISTICO DI SUCCESSO	IN SEDE
GIORNO	AGOSTO	LUOGO
Mercoledì 1 e Giovedì 2	L'ECCELLENZA NEL WELCOME SERVICE: COME OFFRIRE VALORE AI PROPRI CLIENTI FACENDOLI SENTIRE PROTAGONISTI	IN SEDE
Venerdì 3	CROSS-SELLING IN FITNESS SPA: VENDERE IN MODO OLISTICO	IN SEDE
Sabato 4 e Domenica 5	COMUNICARE CON SUCCESSO: COME CONQUISTARE NUOVI CLIENTI	IN SEDE
Lunedì 27	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	VENETO

GIORNO	SETTEMBRE	LUOGO
Domenica 2 e Lunedì 3	L'ECCELLENZA NEL WELCOME SERVICE: COME OFFRIRE VALORE AI PROPRI CLIENTI FACENDOLI SENTIRE PROTAGONISTI	NAPOLI
Lunedì 3, Martedì 4, Mercoledì 5	SPA MANAGER: DIRIGERE CON SUCCESSO	IN SEDE
Lunedì 10	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	IN SEDE+ MARCHE+ROMA
Domenica 16 e Lunedì 17	COMUNICARE CON SUCCESSO: COME CONQUISTARE NUOVI CLIENTI	IN SEDE
Domenica 23 e Lunedì 24	SPA MANAGER IN HOTEL: DIRIGERE CON SUCCESSO	MARCHE
GIORNO	OTTOBRE	LUOGO
Lunedì 8	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	TOSCANA+ PUGLIA
Domenica 14 e Lunedì 15	I PRIMI 100 GIORNI DA SPA MANAGER: COSA FARE PER AVERE SUCCESSO IN QUESTO RUOLO SFIDANTE E ALTAMENTE COMPETITIVO	ROMA
Domenica 21 e Lunedì 22	SPA MANAGER IN HOTEL: DIRIGERE CON SUCCESSO	MILANO
Martedì 23	DIVENTARE LEADER: COSTRUIRE UN TEAM OLISTICO DI SUCCESSO	IN SEDE
GIORNO	NOVEMBRE	LUOGO
Lunedì 5	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	IN SEDE+ MARCHE
Domenica 11 e Lunedì 12	SPA MANAGER IN HOTEL: DIRIGERE CON SUCCESSO	ROMA
Domenica 25, Lunedì 26, Martedì 27	SPA MANAGER: DIRIGERE CON SUCCESSO	PUGLIA
Lunedì 26	PRIDE SYSTEM: VENDERE E FIDELIZZARE SENZA COSTI FISSI	NAPOLI
GIORNO	DICEMBRE	LUOGO
Domenica 2 e Lunedì 3	I PRIMI 100 GIORNI DA SPA MANAGER: COSA FARE PER AVERE SUCCESSO IN QUESTO RUOLO SFIDANTE E ALTAMENTE COMPETITIVO	VENETO

N.B. Date aggiuntive e nuove edizioni saranno proposte durante l'anno, e comunicate sulla pagina Facebook di PI.CO Wellness.
Per approfondimenti sui docenti e sui temi trattati, consultare www.picowellness.it.